## --- Página 1 ---

# \*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
  
# \*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
  
## Nuevo Producto  
  
\*\*Protección + Ahorro + Crédito\*\*  
  
800 10 7000 www.nacionalseguros.com.bo  
f o in  
   
# \*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*

## --- Página 2 ---

TODOS EN LA VIDA  
TENEMOS  
SUEÑOS POR  
CUMPLIR

## --- Página 3 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
\*\*Necesidad\*\*  
  
Esos \*\*sueños\*\* requieren de una planificación y una inversión o ahorro mensual para llegar a alcanzarlos.  
  
Tener una jubilación digna y segura a una edad en la que merecemos descanso y tranquilidad, es el sueño de todos.  
  
Nacional Seguros te ayuda a planificar tu retiro, ofreciéndote un plan de ahorro mensual para que a los 65 años puedas tener esa tranquilidad.

## --- Página 4 ---

# ¿Qué es Vida Jubilación?  
  
Vida Jubilación es un producto de vida a largo plazo, que ofrece la posibilidad que el cliente planifique su plan de retiro, ahorrando mensualmente para su jubilación a los 65 años.  
  
Además, incluye una cobertura de muerte por cualquier causa y doble indemnización por muerte accidental.

## --- Página 5 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
# ¿Qué es Vida Jubilación?  
  
Vida Jubilación es un producto empaquetado que en función a la edad y a la cuota mensual que puede pagar el cliente, le calcula su plan de retiro.  
  
Además, a partir del 5to año de vigencia del seguro, el cliente tiene la posibilidad de pedir un \*\*crédito\*\*, por un monto hasta del 80% del valor que tiene ahorrado.

## --- Página 6 ---

# ¿PORQUÉ CONTRATAR VIDA JUBILACIÓN DE NS?  
  
## 3 RAZONES PRINCIPALES  
  
\* \*\*OPORTUNIDAD\*\*: Aprovechar nuestra edad económica productiva para generar un ahorro que garantice un mejor futuro financiero en nuestra vejez.  
  
\* \*\*RESPALDO\*\*: Debido a la situación que estamos viviendo en el país y la gran incertidumbre que hay por los aportes para los fondos de jubilación, el producto VIDA JUBILACIÓN es un respaldo seguro para nuestra vejez.  
  
\* \*\*GARANTÍA\*\*: Nacional Seguros es una empresa sólida con más de 25 años en el mercado respaldando a más de un millón de familias Bolivianas.

## --- Página 7 ---

# \*\*Coberturas y Planes\*\*  
  
Elige tu plan de ahorro, tenemos 3 opciones de cuota mensual:  
\* Bs. 175  
\* Bs. 350  
\* Bs. 700  
  
| \*\*COBERTURAS\*\* | | | |  
| :----------------------------------------- | :--------------------------------------------------------------------------------- | :------------------------------------ | :------------------------------------ |  
| | | | |  
| Tu familia recibe el valor asegurado en caso de que llegues a faltarles por cualquier causa de fallecimiento. | | Bs. 70.000 | Bs. 350.000 |  
| | | | |  
| Tu familia recibe adicional, el valor asegurado en caso de que llegues a faltarles por muerte accidental. | | Bs. 70.000 | Bs. 350.000 |  
  
\* Las coberturas adicionales se calculan automáticamente en función a la cuota mensual que el cliente elija.  
\* Todos los planes aplican para la solicitud de crédito con una tasa de interés del 1% mensual.

## --- Página 8 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara y legible:  
  
# Detalle de coberturas  
  
\* \*\*Muerte por cualquier causa:\*\* En caso de fallecimiento del titular de la póliza por cualquier motivo, sus beneficiarios reciben el valor contratado según el plan elegido.  
  
 Ejemplo:  
  
 \* Con el plan de Bs 175 mensuales, su familia recibe Bs 70.000 en caso de que usted llegue a faltarles.  
 \* Con el plan de Bs 350 mensuales, su familia recibe Bs 350.000 en caso de que usted llegue a faltarles.  
 \* Con el plan de Bs 700 mensuales, su familia recibe Bs 700.000 en caso de que usted llegue a faltarles.  
  
\* \*\*Muerte accidental:\*\* En caso de fallecimiento del titular de la póliza por accidente recibe \*\*adicional\*\* al valor contratado según el plan elegido.  
  
 Ejemplo:  
  
 \* Con el plan de Bs 175 mensuales, su familia recibe Bs 70.000 en caso de que usted llegue a faltarles por accidente.  
 \* Con el plan de Bs 350 mensuales, su familia recibe Bs 350.000 en caso de que usted llegue a faltarles por accidente.  
 \* Con el plan de Bs 700 mensuales, su familia recibe Bs 700.000 en caso de que usted llegue a faltarles por accidente.  
  
\* \*\*\\*Beneficiario:\*\* La persona asignada por el titular de la póliza para recibir el valor asegurado en caso de muerte  
\* \\* Si una persona fallece por accidente, recibe el doble del monto. (monto de MXCC + MACC)

## --- Página 9 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de forma clara y legible:  
  
\*\*¿Cómo acceder a un crédito teniendo el producto VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
En todos los planes de retiro, tienes acceso a solicitar un crédito bajo las siguientes condiciones:  
  
\*\*Condiciones:\*\*  
  
\* A sola firma, con garantía de los valores de rescate de la póliza  
\* Máximo hasta el 80% del valor de rescate  
\* Habilitado desde el 5to año de vigencia de la póliza  
\* Tasa de interés del 12% anual (1% mensual)  
\* En caso de no pago de préstamo, nos deducimos del saldo de cuenta individual.

## --- Página 10 ---

\*\*¿Cómo se calcula el valor a recibir a los 65 años?\*\*  
  
El valor que recibirá a sus 65 años dentro del plan VIDA JUBILACIÓN se calcula en función de las siguientes variables:  
  
\* LA EDAD DEL ASEGURADO  
\* EL GÉNERO DEL ASEGURADO  
\* PLAN ELEGIDO

## --- Página 11 ---

# RECURSOS PARA LA GESTIÓN COMERCIAL - WEB  
  
## Cotizador Digital  
  
[Imagen de la pantalla del cotizador digital con la interfaz de Nacional Seguros y Vida Jubilación]  
  
\*Simula tu AHORRO con Vida Jubilación de Nacional Seguros\*  
  
\*\*Hagamos juntos tu plan personalizado\*\*  
  
[Formulario con campos para seleccionar género, completar nombre y apellido, ciudad, número de celular, correo electrónico, y seleccionar la primera remesa. También se encuentra una casilla para aceptar términos y condiciones y un botón para "Calcular tu ahorro".]  
  
\*Vida Jubilación es un producto diseñado para planificar tu retiro.\*  
  
\*Calcula tu Inversión mensual para que a los 65 años puedas gozar de una vida tranquila.\*  
  
\*Además cuentas con opciones de crédito a partir del 5to año con nosotros a una excelente tasa de Interés.\*  
  
\*Permitenos asesorarte en tu plan de vida.\*  
  
[Imagen de un salvavidas]  
  
\*Incluye Muerte por cualquier causa y muerte accidental.\*  
  
## Slip de Cotización Automático  
  
[Logos de Nacional Seguros y Vida Jubilación]  
  
\*\*SLIP DE COTIZACIÓN\*\*  
  
\*Fecha: 20-11-2023\*  
\*Número de cotización:\*  
  
\*\*DATOS DEL CONTRATANTE:\*\*  
  
\*Nombre y apellido: Katwin Vera\*  
\*Fecha de nacimiento: 1985-12-10\*  
\*Género: Femenino\*  
\*C.I.:\*  
\*Ciudad: Santa Cruz\*  
  
\*\*Ahorra para tu plan de retiro y protege a tu familia\*\*  
  
\*Vida Jubilación ofrece la posibilidad de ahorrar mensualmente para tu plan de retiro a los 65 años.\*  
  
\*Además protege a tu familia recibiendo una indemnización en caso de fallecimiento por cualquier causa o accidente.\*  
  
\*\*¿POR QUÉ CONTRATAR VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
\*La razón fundamental es tener la tranquilidad de realizar un aporte y este cuente con una garantía a largo plazo para recibir un respaldo económico para nuestra jubilación.\*

## --- Página 12 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara y legible:  
  
\*\*SLIP DE COTIZACION SISTEMA\*\*  
  
\*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
\*\*VIDA JUBILACION\*\*  
  
\*\*SLIP DE COTIZACIÓN\*\*  
  
\* \*\*Sucursal y fecha:\*\* Santa Cruz - Montero, viernes 22 de septiembre de 2023  
\* \*\*Número de cotización:\*\* 1169750  
  
\*\*DATOS DEL ASEGURADO\*\*  
  
\* \*\*Nombre y apellido:\*\* KARLA DANIELA, PAZ ORTIZ  
\* \*\*Fecha de nacimiento:\*\* 28/01/1986 (37 años cumplidos)  
\* \*\*Género:\*\* Femenino  
  
\*\*DATOS PARA LA COTIZACIÓN\*\*  
  
\* \*\*Plan:\*\* Vida Jubilación  
\* \*\*Moneda:\*\* Bolivianos  
\* \*\*Edad fin de pago:\*\* 65 años y 8 meses  
\* \*\*Edad fin de póliza:\*\* 65 años y 8 meses  
\* \*\*Frecuencia:\*\* Mensual  
\* \*\*Opción de beneficio (JS):\*\* A  
  
\*\*PRIMAS Y CONDICIONES CONTRATADAS\*\*  
  
\* \*\*Prima periódica:\*\* 175,00  
\* \*\*Prima inicial:\*\* 0,00  
\* \*\*Fondo objetivo proyectado:\*\* 81.321,80  
  
\*\*COBERTURA PRINCIPAL\*\*  
  
\* Fallecimiento por Muerte Natural y/o Accidental  
  
\*\*COBERTURA COMPLEMENTARIA\*\*  
  
\* Indemnización Adicional por muerte por Accidente  
  
\*\*SERVICIOS COMPLEMENTARIOS\*\*  
  
\*\*CAPITAL ASEGURADO\*\*  
  
\* 70.000,00 Bs  
  
\*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*

## --- Página 13 ---

Aquí está el texto extraído y formateado de la imagen:  
  
\*\*SLIP DE COTIZACION SISTEMA\*\*  
  
\*\*Valores proyectados\*\*  
(Tasa interés garantizada)   
  
| AÑO | | Beneficio | Prima | Valor de rescate |  
| ---- | ----- | --------------- | ------- | --------------- |  
| | Póliza| Edad | | |  
| 1 | 38 | 70.000,00 | 2.100,00 | 0,00 |  
| 2 | 39 | 70.000,00 | 2.100,00 | 0,00 |  
| 3 | 40 | 70.000,00 | 2.100,00 | 0,00 |  
| 4 | 41 | 70.000,00 | 2.100,00 | 0,00 |  
| 5 | 42 | 70.000,00 | 2.100,00 | 0,00 |  
| 6 | 43 | 70.000,00 | 2.100,00 | 10.244,06 |  
| 7 | 44 | 70.000,00 | 2.100,00 | 12.408,10 |  
| 8 | 45 | 70.000,00 | 2.100,00 | 14.645,38 |  
| 9 | 46 | 70.000,00 | 2.100,00 | 16.957,77 |  
| 10 | 47 | 70.000,00 | 2.100,00 | 19.347,81 |  
| 11 | 48 | 70.000,00 | 2.100,00 | 21.878,34 |  
| 12 | 49 | 70.000,00 | 2.100,00 | 24.494,24 |  
| 13 | 50 | 70.000,00 | 2.100,00 | 27.198,19 |  
| 14 | 51 | 70.000,00 | 2.100,00 | 29.993,72 |  
| 15 | 52 | 70.000,00 | 2.100,00 | 32.883,44 |  
| 16 | 53 | 70.000,00 | 2.100,00 | 35.871,83 |  
| 17 | 54 | 70.000,00 | 2.100,00 | 38.963,25 |  
| 18 | 55 | 70.000,00 | 2.100,00 | 42.162,43 |  
| 19 | 56 | 70.000,00 | 2.100,00 | 45.474,20 |  
| 20 | 57 | 70.000,00 | 2.100,00 | 48.904,52 |  
| 21 | 58 | 70.000,00 | 2.100,00 | 52.459,89 |  
| 22 | 59 | 70.000,00 | 2.100,00 | 56.147,85 |  
| 23 | 60 | 70.000,00 | 2.100,00 | 59.976,69 |  
| 24 | 61 | 70.617,00 | 2.100,00 | 63.954,24 |  
| 25 | 62 | 74.723,00 | 2.100,00 | 68.072,06 |  
| 26 | 63 | 78.966,00 | 2.100,00 | 72.326,61 |  
| 27 | 64 | 83.350,00 | 2.100,00 | 76.722,26 |  
| 28 | 65 | 87.930,00 | 2.100,00 | 81.321,60 |  
  
\*\*Tabla de valores proyectados a los 65 años\*\*  
  
| Edad | Sin rendimiento | Valor de rescate |  
| -----|-----------------|-----------------|  
| 40 | 6.300,00 | 0,00 |  
| 45 | 16.800,00 | 14.645,38 |  
| 50 | 27.300,00 | 27.198,19 |  
| 55 | 37.800,00 | 42.162,43 |  
| 60 | 48.300,00 | 59.976,69 |  
| 65 | 58.800,00 | 81.321,60 |

## --- Página 14 ---

# SLIP DE COTIZACION SISTEMA  
  
Número de cotización: 1169750  
  
\*\*Gráfico:\*\*  
  
(Insertar gráfico de barras aquí)  
  
Con rendimiento (Barra naranja)  
  
Sin rendimiento (Barra azul)  
  
Se muestra un grafico para que el cliente vea la diferencia entre tener su dinero sin un rendimiento financiero y tenerlo en su plan de jubilación.  
  
\* Suma de Primas periódicas previstas a cancelar por el cliente – Barra azul (Sin Rendimiento)  
\* Suma de primas periódicas previstas a cancelar por el cliente + los rendimientos al Saldo de Cuenta Individual, en el producto de 3.5% anual – Barra naranja (Con Rendimiento)

## --- Página 15 ---

Aquí está el texto extraído y formateado de la imagen:  
  
# FORMULARIO DE EMISIÓN  
  
[Logos de Nacional Seguros y Vida Jubilación]  
  
## PÓLIZA DE SEGURO VIDA FLEXIBLE  
Seguro de Vida con Fondo de Ahorro Financiero Plus  
Resolución Administrativa APS-DJ/DS/N°1401/2023 de Fecha 01 de Noviembre 2023  
Código 206-934125-2023 10 099 3001  
### SOLICITUD DE SEGURO  
  
#### PROPUESTO ASEGURADO:  
  
\* \*\*Nombres:\*\*  
\* \*\*Apellidos:\*\*  
\* \*\*(Lugar y fecha de nacimiento):\*\*  
\* \*\*Nacionalidad:\*\*  
\* \*\*Género:\*\*  
\* \*\*País de residencia:\*\*  
\* \*\*Ciudad:\*\*  
\* \*\*Dirección domicilio:\*\*  
\* \*\*Barrio:\*\*  
\* \*\*N° dpto:\*\*  
\* \*\*Zona:\*\*  
\* \*\*Edificio/Condominio:\*\*  
\* \*\*Celular:\*\*  
\* \*\*Estatura:\*\* mts  
\* \*\*Peso:\*\* Kg  
\* \*\*Estado civil:\*\*  
\* \*\*C.I.:\*\*  
\* \*\*Nit:\*\*  
\* \*\*Email personal:\*\*  
\* \*\*Actividad económica y/u ocupación principal:\*\*  
\* \*\*Lugar de trabajo:\*\*  
\* \*\*Cargo:\*\*  
\* \*\*Ingreso anual:\*\* USD  
\* \*\*Profesión:\*\*  
\* \*\*Telf. trabajo:\*\*  
\* \*\*Celular laboral:\*\*  
\* \*\*Email laboral:\*\*  
\* \*\*Fecha ingreso:\*\*  
\* \*\*Dirección laboral:\*\*  
\* \*\*Barrio:\*\*  
\* \*\*N° dpto:\*\*  
\* \*\*Zona:\*\*  
\* \*\*Edificio/Condominio:\*\*  
\* \*\*Antigüedad:\*\*  
\* \*\*Cantidad de seguros de vida en vigor:\*\*  
\* \*\*Ocupación actual:\*\*  
\* \*\*Nombre cónyuge (si corresponde):\*\*  
\* \*\*Actividad económica u ocupación principal del cónyuge (cuando corresponda):\*\*  
  
[Logos de Nacional Seguros y Vida Jubilación]  
  
### Detalle de direcciones  
  
(Incluir detalle entre que calles o Av. Se encuentra ubicado el domicilio y cualquier otra información de referencia)  
  
\* \*\*Referencia de domicilio:\*\*  
\* \*\*Referencia de dirección laboral:\*\*  
  
#### CONTRATANTE: (si no es el propuesto asegurado)  
  
\* \*\*Nombre/Razón Social:\*\*  
\* \*\*Parentesco con el asegurado:\*\*  
\* \*\*Dirección:\*\*  
\* \*\*C.I./NIT:\*\*  
\* \*\*Nacionalidad/ciudad:\*\*  
\* \*\*Email:\*\*  
\* \*\*Telf.:\*\*  
  
#### BENEFICIARIOS: (Favor dar nombres completos)  
  
| Primarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| :--------- | :--------- | :-------------- | :- |  
| Primarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Primarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Primarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Primarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Secundarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Secundarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Secundarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Secundarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
| Secundarios | Parentesco | Fec. Nacimiento | % |  
  
De acuerdo al Art: 1127 el C.C:  
  
¿El propuesto asegurado renuncia al derecho de revocar la designación de beneficiarios? Si ☐ No ☐  
  
#### Condición especial  
  
#### DATOS DEL SEGURO (Bases técnicas)  
  
\* \*\*Plan:\*\*  
\* \*\*Capital asegurado:\*\* $us/Bs.  
  
[Logo de Vida Jubilación]

## --- Página 16 ---

\*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
  
"EN EL FUTURO  
ESTAMOS BIEN"  
  
Calcula tu plan de retiro  
en función a la edad y al plan de ahorro que selecciones.

## --- Página 17 ---

\*\*¿Cómo es la forma de pago del producto Vida Jubilación?\*\*  
  
El producto Vida Jubilación puede ofrecerse en todas las modalidades de pago de Nacional Seguros, excepto con Cobrador.  
  
\*\*Modalidades:\*\*  
  
\* Mi seguro – Web  
\* QR  
\* Transferencia Bancaria  
\* Plataformas de pago digitales

## --- Página 18 ---

# PROCESO DE EMISIÓN  
  
## PASO 1  
\*\*AGENTE - BROKER\*\*  
Apertura Ticket  
  
\*\*AGENTE:\*\*  
Crea su ticket en JIRA ingresando los requisitos (seguro VLP) para la solicitud de emisión.  
  
\*\*BRÓKER:\*\*  
El ejecutivo comercial crea el ticket en JIRA ingresando los requisitos (seguro VLP) para la solicitud de emisión.  
  
## PASO 2  
\*\*SUSCRIPCIÓN\*\*  
Revisa ticket y documentación  
  
Revisa que toda la documentación esté completa y vigente, si el riesgo se encuentra dentro de los parámetros normales se acepta y se procede con la suscripción de la póliza.  
  
\*\*Documentación mínima:\*\*  
\* Carnet de identidad  
\* Carta de beneficiario  
\* Slip de cotización  
  
## PASO 3  
Una vez suscrita la póliza se deriva la hoja de suscripción para que el área comercial gestione el pago.  
  
## PASO 4  
Comercial solicita el pago al cliente, y una vez realizado el pago, carga el recibo para la emisión de la póliza.  
  
## PASO 5  
Con el pago, fabrica emite la póliza y carga a JIRA, con la revisión y confirmación se procede con la impresión de la póliza y entrega al área comercial.  
  
## PASO 6  
Entrega la póliza al cliente.

## --- Página 19 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara y legible:  
  
\*\*¿Quién es el cliente ideal para el producto Vida Jubilación?\*\*  
  
El Producto Vida Jubilación es un producto a comercializarse a nivel Nacional y está proyectado para la \*\*base media\*\* de la pirámide poblacional.  
  
\* \*\*Alta:\*\* AB: 1%  
\* \*\*Media Alta:\*\* C1: 4%  
\* \*\*Media Típica:\*\* C2: 12%  
\* \*\*Media Baja:\*\* C3: 21%  
\* \*\*Baja Ascendente:\*\* D1: 35%  
\* \*\*Baja Popular / Marginal:\*\* D2/E: 27%  
  
\*\*37%\*\*

## --- Página 20 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
\*\*¿Quién es el cliente ideal para el producto Vida Jubilación?\*\*  
  
El segmento de edad que queremos llegar con este producto, son personas principalmente:  
  
\* Edades ideales para contratar el seguro:  
 \* 30-40  
 \* 41 a 60  
 \* 35 a 55

## --- Página 21 ---

# Mercado potencial  
  
En ese segmento de edad y nivel socio económico tenemos un mercado que supera los \*\*2 millones de habitantes.\*\* Por lo tanto, hay un universo interesante para abordar.  
  
## Nivel Nacional  
  
| GENERACION | EDAD | PESOS | TOTAL | D2/E | D1 | C3 | C2 | C1 | AB |  
| ----------------------- | ----------- | ----- | ------------ | ------- | ------- | ------- | ------- | ------ | ----- |  
| | | | | 27% | 35% | 21% | 12% | 4% | 1% |  
| | | | 1.823.871 | 2.364.277 | 1.418.566 | 810.609 | 270.203 | 67.551 | |  
| Millenial / X | 30 A 40 AÑOS | 28% | 1.859.510 | 502.068 | 650.829 | 390.497 | 223.141 | 74.380 | 18.595 |  
| X / Baby Boomers / Silent | 41 A 60 AÑOS | 32% | 2.177.110 | 587.820 | 761.989 | 457.193 | 261.253 | 87.084 | 21.771 |  
| X / Baby Boomers | 35 A 55 AÑOS | 40% | 2.718.458 | 733.984 | 951.460 | 570.876 | 326.215 | 108.738 | 27.185 |  
  
\*\*Universo Potencial\*\*  
  
2.499.379

## --- Página 22 ---

Aquí tienes el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
## BUYER PERSONA C1  
  
\*\*EDAD:\*\* 41-60 Años – Mujer/Hombre  
  
\*\*ESTADO CIVIL:\*\* Casado  
  
\*\*CARGAS FAMILIARES:\*\* 2 personas  
  
\*\*EDUCACIÓN:\*\* Maestría o post grado  
  
\*\*OCUPACIÓN:\*\* Empresarios, altos ejecutivos de empresas o profesionales independientes  
  
### Comportamiento  
  
\* Sus ingresos por hogar son mayores a 18.000 Bs al mes  
\* Su esposo(a) también aporta económicamente en su casa  
\* Tiene un hijo de 16 años  
\* Su hijo estudia en colegio particular  
\* Vive en casa propia  
\* Es propietario de un terreno adicional a su casa  
\* Tienen por lo menos dos vehículos propios ultimo modelo o al menos una antigüedad de 4 años  
\* Cuentan con ahorros mensuales de más de 3.500 Bs.  
\* Invierte en promedio Bs. 950 en seguros privados al mes.  
  
### Gustos / Interés  
  
\* Ver televisión  
\* Usar el Internet  
\* Ver películas  
\* Escuchar Música  
\* Comer en restaurantes  
\* Practicar un deporte  
\* Política  
\* Educación  
\* Salud y nutrición  
  
### Medios de comunicación  
  
\* Chatear por WhatsApp o Messenger  
\* Busca información en google  
\* Ve videos en YouTube  
\* Revisar sus redes sociales  
\* Lee periódicos o sitios de noticias  
\* Ve Netflix, Amazon Prime, series o películas  
\* Escucha música online  
\* Lee y envía correos electrónicos  
  
\*\*Estrato Alto (ABC1)\*\*  
Jefes de hogar titulado y con altos cargos ejecutivos o accionistas. La jefa de hogar también posee un alto nivel educativo, pero su rol principal es la casa y la familia. Tradicionales y conservadores en sus valores, pero modernos e innovadores en su consumo.

## --- Página 23 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
\*\*BUYER PERSONA C2\*\*  
  
\* \*\*EDAD:\*\* 30-40 Años – Mujer/Hombre  
\* \*\*ESTADO CIVIL:\*\* Casado  
\* \*\*CARGAS FAMILIARES:\*\* 1 persona (esposa/o)  
\* \*\*EDUCACIÓN:\*\* Título Universitario  
\* \*\*OCUPACIÓN:\*\* Ejecutivos medios de empresas o Profesionales independientes  
  
\*\*Comportamiento\*\*  
  
\* Sus ingresos por hogar son de 9.500 Bs al mes.  
\* Su esposa también aporta económicamente en su casa.  
\* No tiene hijos.  
\* Vive en casa propia.  
\* Tienen por lo menos 1 vehículo propio con una antigüedad de 5 años.  
\* Cuentan con ahorros mensuales de más de 1.000 Bs.  
\* Invierte en promedio 300 Bs. en seguros privados al mes.  
  
\*\*Gustos / Intereses\*\*  
  
\* Usar el Internet  
\* Ver televisión  
\* Escuchar Música  
\* Comer en restaurantes  
\* Ver películas  
\* Educación  
\* Política  
\* Deportes  
\* Salud y nutrición  
  
\*\*Medios de comunicación\*\*  
  
\* Chatear por WhatsApp o Messenger  
\* Busca información en Google  
\* Ve videos en YouTube  
\* Revisar sus redes sociales  
\* Toma cursos on-line  
\* Programas informativos por internet  
  
\*\*Estrato Medio Típico (C2)\*\*  
  
Jefes de hogar con puestos técnicos y profesionales, de jerarquía media, también pequeños empresarios. La madre también genera ingresos. Son hogares surgentes, trabajadores y concentrados en hacer carrera, aspiracionales y consumistas.

## --- Página 24 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
\*\*BUYER PERSONA C3\*\*  
  
\*\*EDAD:\*\* 35 - 55 Años – Mujer / Hombre  
\*\*ESTADO CIVIL:\*\* Casado  
\*\*CARGAS FAMILIARES:\*\* Indiferente  
\*\*EDUCACIÓN:\*\* Bachiller – Título Técnico  
\*\*OCUPACIÓN:\*\* Trabajador en empresa privada o por cuenta propia  
  
\*\*Comportamiento\*\*  
  
\* Sus ingresos son de 3.000 Bs al mes  
\* Su formación es de Colegio Fiscal  
\* Estudia en Universidad Pública  
\* Vive en casa propia o arrendada  
\* Su familia posee un vehículo del año 2000  
\* Cuentan con ahorros mensuales entre 300 a 500 Bs.  
\* No tiene seguro de salud privado  
\* Estaría dispuesto a invertir el 5% de su ingreso en un seguro de salud privado.  
  
\*\*Gustos / Interés\*\*  
  
\* Ver televisión  
\* Usar el Internet  
\* Ver películas  
\* Escuchar Música  
  
\*\*Estrato Medio Bajo (C3)\*\*  
  
Jefes de hogar empleados o profesionales por cuenta propia, y la mujer alterna el cuidado del hogar, con trabajos eventuales en ventas y comida. Son trabajadores y consumistas que aspiran a muchas cosas que sus ingresos no le permiten tener  
  
\*\*Medios de comunicación\*\*  
  
\* Chatear por WhatsApp o Messenger  
\* Busca información en Google  
\* Televisión local  
\* Escucha música  
\* Gusta usar internet  
\* Ver y comentar en redes sociales  
\* Esta en casa con amigos  
\* Ve películas

## --- Página 25 ---

# ¿Cuáles son los ejes de comunicación?  
  
\* Invierte mes a mes para tu plan de retiro a los 65 años  
\* Siembra hoy, para un mejor futuro mañana  
\* Protégete hoy para un mañana seguro  
\* En el futuro estamos bien

## --- Página 26 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad:  
  
\*\*VOLANTE\*\*  
  
\*\*¿QUÉ ES VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
Vida Jubilación ofrece la posibilidad de ahorrar mensualmente para tu plan de retiro a los 65 años.  
  
Además protege a tu familia recibiendo una indemnización en caso de fallecimiento por cualquier causa o accidente.  
  
\*\*Ahorra para tu plan de retiro y protege a tu familia\*\*  
  
\*\*¿CÓMO ACCEDER A UN CRÉDITO TENIENDO UN PRODUCTO VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
En todos los planes de retiro, tienes acceso a solicitar un crédito hasta el 80% del valor que se tiene ahorrado. La solicitud del crédito se puede realizar a partir del 5to. año de vigencia de tu seguro.  
  
\*\*Elige tu Plan de Ahorro Mensual, tenemos 3 opciones\*\*  
  
| | Bs 175 | Bs 350 | Bs 700 |  
|----------------|--------------|----------------|----------------|  
| \*\*COBERTURAS\*\* | | | |  
| | Bs 70.000 | Bs 350.000 | Bs 700.000 |  
| | Bs 70.000 | Bs 350.000 | Bs 700.000 |  
  
\*Todos los planes aplican para la solicitud de crédito con una tasa de interés del 1% mensual.\*  
  
\*\*Calcula tu plan de retiro\*\*  
en función a la edad y al plan de ahorro que selecciones.  
  
800 10 7000  
  
[www.nacionalseguros.com.bo](http://www.nacionalseguros.com.bo/)  
  
\*Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.\*

## --- Página 27 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado para mayor claridad y legibilidad:  
  
\*\*DÍPTICO\*\*  
  
\*\*DIRECCIONES EN BOLIVIA\*\*  
  
\* SANTA CRUZ  
\* MONTERO  
\* LA PAZ  
\* COCHABAMBA  
\* SUCRE  
\* ORURO  
\* POTOSÍ  
\* TARIJA  
\* TRINIDAD  
\* COBIJA  
\* RIBERALTA  
  
\*\*PARA MAYOR INFORMACIÓN\*\*  
  
Nombre:  
  
Teléfono:  
  
Correo electrónico:  
  
800 10 7000   
[www.nacionalseguros.com.bo](http://www.nacionalseguros.com.bo)  
  
"EN EL FUTURO ESTAMOS BIEN"  
  
\*\*¿QUÉ ES VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
Vida Jubilación ofrece la posibilidad de ahorrar mensualmente para tu plan de retiro a los 65 años.  
  
Además, protege a tu familia recibiendo una indemnización en caso de fallecimiento por cualquier causa o accidente.  
  
\*\*Ahorra para tu plan de retiro y protege a tu familia\*\*  
  
\*\*¿CÓMO ACCEDER A UN CRÉDITO TENIENDO UN PRODUCTO VIDA JUBILACIÓN?\*\*  
  
En todos los planes de retiro, tienes acceso a solicitar un crédito hasta el 80% del valor que se tiene ahorrado. La solicitud del crédito se puede realizar a partir del 5to. año de vigencia de tu seguro.  
  
\*\*Elige tu Plan de Ahorro Mensual, tenemos 3 opciones\*\*  
Bs 175 · Bs 350 · Bs 700  
  
| | Bs | Bs | Bs |  
| :---------------- | :---- | :------ | :------ |  
| Tu familia recibe el valor asegurado en caso de que llegues a faltarles por cualquier causa de fallecimiento. | 70.000 | 350.000 | 700.000 |  
| Tu familia recibe adicional, el valor asegurado en caso de que llegues a faltarles por muerte accidental. | 70.000 | 350.000 | 700.000 |  
  
\* Todos los planes aplican para la solicitud de crédito con una tasa de interés del 1% mensual.  
  
\*\*Calcula tu plan de retiro\*\*  
  
En función a la edad y al plan de ahorro que selecciones.  
  
APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.

## --- Página 28 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara y legible:  
  
\*\*REDES SOCIALES\*\*  
  
\*\*SI DE NIÑO TUVISTE ESTE PEINADO, ES TIEMPO DE PENSAR EN TU JUBILACIÓN\*\*  
  
\*INVIERTE MES A MES PARA PLANIFICAR TU PLAN DE RETIRO A LOS 65 AÑOS\*  
  
\*\*BENEFICIOS:\*\*  
  
\* SEGURO DE VIDA POR ENFERMEDAD Y DOBLE INDEMNIZACIÓN SI ES POR ACCIDENTE  
\* ACCESO A SOLICITUD DE UN CRÉDITO CON UNA TASA DE INTERÉS DEL 1% MENSUAL  
  
\*\*PLANES DESDE Bs 175\*\*  
  
\*\*"TÚ MI COMPLEMENTO MI MEDIA NARANJA..." SI LO LEÍSTE CANTANDO, ES TIEMPO DE PENSAR EN TU JUBILACIÓN\*\*  
  
\*INVIERTE MES A MES PARA PLANIFICAR TU PLAN DE RETIRO A LOS 65 AÑOS\*  
  
\*\*BENEFICIOS:\*\*  
  
\* SEGURO DE VIDA POR ENFERMEDAD Y DOBLE INDEMNIZACIÓN SI ES POR ACCIDENTE  
\* ACCESO A SOLICITUD DE UN CRÉDITO CON UNA TASA DE INTERÉS DEL 1% MENSUAL  
  
\*\*PLANES DESDE Bs 175\*\*  
  
\*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
  
\*Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.\*

## --- Página 29 ---

Aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara y legible:  
  
\*\*REDES SOCIALES\*\*  
  
### Imagen 1  
  
\*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
\*\*PLANES DESDE\*\*  
\*\*Bs 175\*\*  
  
Invierte mes a mes para planificar tu plan de retiro a los 65 años.  
  
\*\*SIEMBRA HOY\*\*  
UN MEJOR FUTURO, PARA MAÑANA  
PROTECCIÓN + AHORRO + CRÉDITO  
  
\*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.  
  
### Imagen 2  
  
\*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
\*\*PLANES DESDE\*\*  
\*\*Bs 175\*\*  
  
Invierte mes a mes para planificar tu plan de retiro a los 65 años.  
  
\*\*SIEMBRA HOY\*\*  
UN MEJOR FUTURO, PARA MAÑANA  
PROTECCIÓN + AHORRO + CRÉDITO  
  
\*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.  
  
### Imagen 3  
  
\*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
\*\*ASÍ DE TRANQUILO SE VE ALGUIEN QUE ASEGURA SU FUTURO\*\*  
  
Con Vida Jubilación puedes disfrutar de una jubilación plena a tus 65 años, incluye seguro de vida por enfermedad y por accidente y acceso a solicitud de crédito.  
  
\*\*PROTÉGETE HOY, PARA UN MAÑANA SEGURO\*\*  
PROTECCIÓN + AHORRO + CRÉDITO  
  
\*\*NACIONAL SEGUROS\*\*  
APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.

## --- Página 30 ---

Claro, aquí está el texto extraído de la imagen, formateado de manera clara:  
  
\*\*REDES SOCIALES\*\*  
  
\*\*Imagen 1\*\*  
  
[Imagen de un reproductor de música retro y audífonos]  
  
\* \*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
  
\* Si lo usaste, es tiempo de pensar en tu futuro.  
  
\* PLANES DESDE \*\*Bs 175\*\*  
  
 \* Invierte mes a mes para planificar tu plan de retiro a los 65 años  
  
\* PROTECCIÓN + AHORRO + CRÉDITO  
  
\* [Logo de Nacional Seguros]  
  
\* APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.  
  
\*\*Imagen 2\*\*  
  
[Imagen de un hombre joven mirándose en un espejo y viendo su versión mayor]  
  
\* \*\*VIDA JUBILACIÓN\*\*  
\* "EN EL FUTURO ESTAMOS BIEN"  
  
\* PLANES DESDE \*\*Bs 175\*\*  
  
 \* Invierte mes a mes para planificar tu plan de retiro a los 65 años  
 \* Protégete hoy, para un mañana seguro  
  
\* PROTECCIÓN + AHORRO + CRÉDITO  
  
\* [Logo de Nacional Seguros]  
  
\* APS Este operador está bajo la fiscalización y control de la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones y Seguros - APS.

## --- Página 31 ---

\*\*JUNTOS\*\*  
\*\*SUPERAREMOS\*\*  
\*\*LAS 1.000\*\*  
\*\*VENTAS\*\*

## --- Página 32 ---

# Transformación Digital  
  
"LAS REDES SOCIALES YA NO SE TRATAN DE SITIOS WEB; SE TRATAN DE EXPERIENCIAS"  
  
ESCANEA LOS CÓDIGOS QR  
  
\* \*\*Facebook:\*\* /NacionalSegurosBolivia  
\* \*\*LinkedIn:\*\* /company/nacional-seguros/  
\* \*\*Instagram:\*\* /NacionalSegurosBolivia  
\* \*\*Youtube:\*\* /NacionalSegurosBolivia  
\* \*\*TikTok:\*\* /NacionalSegurosBolivia  
\* \*\*E-Commerce:\*\* www.123asegurate.com.bo  
  
\* \*\*Promocional\*\*  
\* \*\*Institucional\*\*  
\* \*\*Creativo\*\*  
\* \*\*Informativo\*\*  
\* \*\*Entretenimiento\*\*  
  
\* www.nacionalseguros.com.bo  
\* WhatsApp: 77102222  
\* Call Center: 800 10 9911

## --- Página 33 ---

# NACIONAL SEGUROS  
  
## Somos  
### Compañero  
#### de vida